HOME

Revista ESPACIOS 🗸

ÍNDICES ✓

A LOS AUTORES 🗸

Vol. 39 (Nº 16) Año 2018 • Pág. 16

Paradiplomacia de Dubái

Dubai's Paradiplomacy

Juan Camilo MESA Bedoya 1; Carlos Hernán GONZÁLEZ Parias 2; Lisbeth Katherine DUARTE Herrera 3

Recibido: 14/12/2017 • Aprobado: 15/01/2018

Contenido

- 1. Introducción
- 2. Metodología
- 3. Resultados
- 4. Conclusiones

Referencias bibliográficas

RESUMEN:

Desde la fundación de los Emiratos Árabes Unidos, Dubái ha desarrollado una serie de actuaciones internacionales en busca de proyectar su territorio como un referente global de bienestar y prosperidad, mediante acuerdos internacionales con otras ciudades, y la promoción del comercio, el turismo y las inversiones. Este artículo califica y describe la paradiplomacia de Dubái, partiendo de la consideración de que su gestión internacional es el mejor ejemplo de paradiplomacia en Medio Oriente y de los más relevantes internacionalmente.

Palabras-Clave: Paradiplomacia, Dubái, Relaciones Internacionales, Emiratos Árabes Unidos.

ABSTRACT:

Since the founding of the United Arab Emirates, Dubai has developed a series of international actions seeking to project its territory as a global benchmark for welfare and prosperity through international agreements with other cities, and promoting trade, tourism and investment. This article describes Dubai's paradiplomacy, based on the consideration that the international management of this emirate is the best example of paradiplomacy in the Middle East and one of the most important in the world. **Keywords:** Paradiplomacy, Dubai, International Relations, UAE

1. Introducción

La participación de las ciudades y regiones en el escenario internacional, fenómeno que ha sido definido y conceptualizado como Paradiplomacia por autores como Duchacek (1986), Michelmann y Soldatos (1990), es cada vez mayor. Las interacciones entre las ciudades y entre estas y los actores tradicionales de las Relaciones Internacionales, comienzan a tener importante relevancia en un mundo cada vez más globalizado e interdependiente.

Precisamente, la presencia y posicionamiento de Dubái en el escenario internacional invita a pensar nuevamente en el papel de las ciudades y regiones en el contexto global. Desde la fundación de la Federación de Emiratos Árabes Unidos en 1971 hasta la actualidad, Dubái ha tenido un rol representativo a nivel mundial, no solo por su acelerado ritmo de crecimiento económico, sino también por su forma de relacionarse con sus pares.

En el presente artículo, se realiza en primer lugar, una breve contextualización histórica de los Emiratos Árabes Unidos y de Dubái, con intensión de describir su funcionamiento como federación y los límites de actuación, en clave de paradiplomacia, que puede ejercer Dubái dentro de la política exterior de los Emiratos.

Posteriormente se describe y analiza la Paradiplomacia de Dubái bajo dos parámetros, el primero, busca calificar la gestión internacional de este emirato a partir de un modelo cuantitativo y el segundo, busca describir sus características con un enfoque cualitativo.

2. Metodología

La investigación propuesta se desarrolla bajo dos modelos metodológicos. En la etapa inicial se sirve del método descriptivo, toda vez que el foco se centra en contextualizar aspectos históricos y elementos de la política exterior de los Emiratos Árabes Unidos, que han permitido las interacciones internacionales de Dubái.

Para la segunda parte, se utiliza la guía de un modelo propuesto y aplicado por Jorge Schiavon (2010) a las entidades federativas mexicanas, cuyo propósito es medir y cuantificar la actividad internacional de las mismas. Este modelo fue diseñado a partir de criterios definidos por Ivo Duchacek (1990), Hans Michelmann y Panayotis Soldatos (1990) y Kincaid (1994), los cuales consideraron que las principales áreas de actuación internacional de los gobiernos estatales son:

La promoción de las exportaciones, la atracción de inversión extranjera directa, el apoyo a las comunidades en el exterior, la cooperación internacional [...], el establecimiento de oficinas de representación [...], envío de misiones de funcionarios locales al exterior, organización de ferias internacionales [...], profundización de relaciones con otras entidades federativas en el ámbito regional [...], participación de funcionarios locales en organismo internacionales (Schiavon, 2010, pág. 259).

Bajo estos criterios, el modelo consta de las siguientes características: divide la actividad internacional de las entidades subnacionales en tres grandes categorías, a) estructura gubernamental, b) actividad económica y c) actividad política, las cuales tienen subcategorías a las que se asigna un valor numérico, como se muestra en la tabla 1.

Tabla 1Categorías y subcategorías de análisis de la actividad internacional de las ciudades y regiones

		Categoría	Puntaje
Fahru ah wa	G1	Existencia de un órgano de vinculación exterior en el nivel de dirección	
Estructura Gubernamental	G2	Existencia de un órgano de vinculación exterior dependiente del gobernador	
Actividad Económica	E1	Actividades de promoción del estado mediante recursos electrónicos	0,20
	E2	Conducción de giras oficiales para la promoción del comercio y las inversiones	
	E3	Celebración de convenios de cooperación económica	0,20
	E4	Firma de convenios para el desarrollo de proyectos productivos	0,20
	E5	Existencia de oficinas en el extranjero para la promoción económica	0,20
	P1	Realización de visitas de cortesía al extranjero	0,20
	P2	Ejecución de giras de atención a la población migrante	0,20
Actividad Política	Р3	Firma de convenios de amistad y cooperación	0,20
	P4	Membresía en asociaciones internacionales de carácter regional o fronterizo	0,20
	P5	Membresía en asociaciones internacionales sin carácter regional o fronterizo	0,20

Fuente: Elaboración propia a partir de (Schiavon, 2010, págs. 259-261)

Con base en las anteriores categorías y subcategorías, se asignan valores numéricos a la actividad

internacional de las ciudades y regiones, y posteriormente, se califica de acuerdo a la escala propuesta por Schiavon ejemplificada en la tabla 2. Es importante resaltar que las fuentes para este apartado son secundarias, es decir, se basa en la recolección de información de fuentes oficiales tanto de los Emiratos Árabes Unidos como del gobierno de Dubái, así como también a partir de un rastreo de información en medios de comunicación que tengan relación con el tema de estudio, previa verificación de la veracidad expuesta por los mismos.

Tabla 2Tipologías de calificación para el análisis de la actividad internacional de las ciudades y regiones.

Tipología				
Puntaje	Calificación			
3	Muy alta			
2 ≤ Total < 3	Alta			
1 ≤ Total < 2	Media			
Total < 1	Baja			

Fuente: Elaboración propia a partir de (Schiavon, 2010, pág. 261)

En ese orden de ideas, Schiavon establece que el modelo no toma en cuenta la cantidad de actividades en torno a la gestión internacional realizada por las ciudades y regiones, sino únicamente la existencia de las mismas. Por este motivo, este análisis cuantitativo es acompañado por descripciones de las mismas actividades, con el fin de profundizar en el análisis de la paradiplomacia de Dubái

3. Resultados

3.1. Los Emiratos Árabes Unidos

Para analizar y estudiar a los Emiratos Árabes Unidos, es necesario remitirse a la historia cercana de los mismos, pues lo que en 1971 se convirtió en una federación conformada por Abu Dabi, Ajmán, Dubái, Fuyaira, Ras al-Jaima [4], Sarja y Umm al-Qaywayn, tuvo una marcada influencia de un pasado colonial y del tablero de ajedrez geopolítico en que se convirtió la región del Golfo Pérsico para las potencias mundiales.

En la modernidad, el interés geopolítico en el Golfo Pérsico inicia en el siglo XVI. Portugal mantuvo su presencia en la región por el mantenimiento del monopolio comercial. Tras la retirada de los portugueses de Omán y la pérdida de su influencia en términos mercantiles y militares, la región fue disputada por Holanda y Gran Bretaña; sin embargo, en 1766 los holandeses pierden su superioridad y los británicos inician su predominio militar y comercial, que "coincidió con la época en que se consolidaba el poder británico en la India" (Fenelon citado por Marín Guzmán, 2010, pág. 358). Para finales del siglo XIX los británicos consolidaron su supremacía en el Golfo, tras apoyar la separación de Kuwait del imperio otomano, controlar el estrecho de Ormuz y retener diferentes regiones en Medio Oriente. Su interés se centraba en mantener "posiciones estratégicas [...] pues defendían las rutas hacia la India, la más preciada de las colonias del Imperio" (Marín Guzmán, 2010, pág. 359).

La injerencia británica en el Golfo, a partir de los diferentes tratados implementados entre 1820 y 1892, fue crucial para definir el futuro político de los entonces considerados Estados de la Tregua [5], pues inicialmente regularon las relaciones de poder entre las tribus dominantes, los Al Qawasim en la región norte de los Emiratos y los Bani Yas en lo que hoy es Abu Dabi (Peck, 2001). Posteriormente, el mantenimiento de la presencia militar del Reino Unido fue crucial para la construcción futura de una federación de Estados, pues los británicos siempre se refirieron y negociaron con los Estados de la Tregua como una unión, y no por separado, situación que –a pesar de las evidentes rivalidades existentes al interior de los mismos– los obligó a cooperar en diversos aspectos contenidos en los tratados.

Malcolm Peck (2001) y Roberto Marín Guzmán (2010) concuerdan en afirmar que Gran Bretaña tuvo otra actuación relevante en la creación de la Federación, pues en 1952 se crea El Consejo de los Estados de la Tregua, a sugerencia de la potencia europea, con la finalidad de que este generara políticas comunes para las cuestiones administrativas.

La idea de la Federación comienza a tener más relevancia dentro del grupo de Estados de la Tregua, sin embargo, ésta sufre un tropiezo a causa de la definición exacta de fronteras realizada por Gran Bretaña tras el inicio de la explotación petrolera en la década de los 60. Esta situación pone fin a años de control territorial de las sociedades tribales e impone el concepto de frontera territorial exacto enmarcado en la costumbre occidental. Bahréin y Qatar se retiran del grupo declarando su independencia y tras el anuncio británico de retirarse del Golfo en 1968, la Federación inicia su camino como los Emiratos Árabes Unidos en diciembre de 1971.

La Constitución se convirtió en el principal elemento de cohesión para los Emiratos Árabes Unidos. En ella consagraron principios básicos de flexibilidad para las actuaciones de cada Emirato y sobretodo resaltaron la necesidad de cooperar más allá de las diferencias, con un "fuerte sentido de destino compartido" (Peck, 2001, pág. 149). Además de esto, combina elementos propios de la cultura política occidental y de su cultura política tradicional, al desarrollar instituciones representativas e implementar mecanismos para preservar el poder político ejercido por élites patriarcales, respectivamente. En ese sentido, la Constitución consagra instituciones como el Consejo Supremo, el Consejo de Ministros, el Consejo Federal Nacional y el Poder Judicial Federal.

Dentro de todas las instituciones federales, el Consejo Supremo es "la máxima autoridad política e integra los poderes legislativo y judicial" (Peck, 2001, pág. 152). El Consejo está integrado por un gobernante de cada Emirato, el cual tiene un voto. Las decisiones procedimentales se aprueban por mayoría simple, pero los asuntos sustanciales necesitan la aprobación de los Emires de Abu Dabi y Dubái, situación que podría considerarse como que ambos tienen la potestad del veto y por ende representa una desviación de la ijma' [6], es decir, de la manera tradicional de tomar las decisiones por consenso.

Este órgano "elije presidente y vicepresidente, ratifica leyes federales y tratados internacionales y prepara el presupuesto de la Federación" (Peck, 2001, pág. 152).

Peter Hellyer (2001) considera que la política exterior de los Emiratos Árabes Unidos tiene un objetivo fundamental: el fortalecimiento del poder y la independencia del país y sus ciudadanos, a través de sus relaciones con gobiernos extranjeros, ciudadanos y organizaciones para la prosperidad.

Ahora bien, en esta misma vía, la Constitución de los Emiratos Árabes Unidos consagra algunos preceptos básicos en lo que se refiere a la forma de conducir la política exterior, el artículo 12 reza:

La política exterior de la Unión se encaminará a apoyar las causas y los intereses árabes e islámicos, y en la consolidación de los lazos de amistad y cooperación con todas las naciones y de los pueblos, sobre la base de los principios de la Carta de las Naciones Unidas y los ideales de las normas internacionales.

El artículo 120, estipula que los asuntos exteriores son competencias exclusivas de la Unión en materia legislativa y ejecutiva, lo que habla de una política exterior común; a su vez, el artículo 123 contiene una excepción a este primer apartado, permitiendo a los Emiratos la celebración de acuerdos limitados de carácter local y administrativo con otros Estados o Regiones vecinas, con la salvedad de que los mismos no sean incompatibles con los intereses de la Unión.

Este punto es de trascendental importancia para analizar la gestión internacional de Dubái, pues es el que concede cierta autonomía a los Emiratos, no solo para administrarse a sí mismo sino también para relacionarse con diferentes actores en el contexto internacional, y adicionalmente, es evidente la posibilidad del ejercicio de la Paradiplomacia, dada la condición conceptual de la misma y el condicionamiento jurídico constitucional de los Emiratos, pues es una actuación internacional paralela que sigue la misma dirección que marca la política exterior de la Federación. Esta sección de la Constitución, además, ratifica la pertenencia de la Federación a la OPEP y a la Organización de Países Árabes Exportadores de Petróleo, e insta a continuar en dichas organizaciones.

Partiendo de lo anterior, cada Emirato ha podido tener autonomía para el desarrollo de su gobierno local y realizar paradiplomacia. Esto les ha permitido, entre otros, referirse y realizar convenios en materia de agua y electricidad, obras públicas y asuntos internacionales como el comercio y la cooperación (Peck, 2001).

3.2. Paradiplomacia de Dubái

Como se mencionó en el inicio, el concepto de Paradiplomacia ha sido entendido como la participación de las ciudades y regiones en la arena internacional. Sin embargo, es necesario partir de un desarrollo conceptual un poco más amplio para entender las dimensiones que este término abarca.

Schiavon y Velázquez Flores, definen la paradiplomacia como:

Los contactos, actividades, procesos e iniciativas externas entre gobiernos no centrales (estados federados, provincias, cantones, länders, etcétera) y otros actores internacionales, tales como los Estado-naciones, gobiernos locales similares [...]. Estas actividades no representan la política exterior de un Estado puesto que esta es una atribución exclusiva de los gobiernos centrales. Pero se trata de acciones que complementan y apoyan la política exterior puesto que el sufijo "para" significa "paralelo", "junto a" o "asociado (2008, pág. 27).

En ese sentido, la actividad internacional de los gobiernos locales, en el marco de la paradiplomacia, no compite con la diplomacia Estatal, al contrario, se convierte en una herramienta que ayuda a potenciar y fortalecer los asuntos domésticos y de la política exterior del Estado (Mesa & Gonzalez, 2016, pág. 542), porque "básicamente las entidades buscan una vinculación externa para mejorar su desarrollo u obtener un beneficio local, entre otros objetivos" (Zeraoui, 2011, pág. 77) de corte económico, político y cultural.

En el ámbito económico es notable la búsqueda del crecimiento mediante la captación de cooperación internacional descentralizada en sus diferentes modalidades, la atracción de inversión extranjera, la promoción del turismo y la identificación de mercados extranjeros para la colocación de bienes y servicios de producción local (Mesa & Gonzalez, 2016, pág. 542).

En lo cultural, "los gobiernos locales tratan de establecer convenios de intercambio cultural, educativo y artístico con otras regiones del mundo" (Schiavon & Velázquez Flores, 2008, pág. 32). Por lo tanto, la variable política implica la firma de convenios de cooperación, acuerdos entre ciudades y declaraciones de hermanamientos, buscando "promover los contactos culturales y fomentar los enlaces humanos, sin contradecir o interferir de alguna forma con la política exterior del Estado al que conforman" (Zeraoui, 2011, pág. 88).

Bajo este desarrollo conceptual, se categoriza, en primer lugar, la Paradiplomacia de Dubái según el modelo indicado en el apartado de Metodología, tabla 3, y posteriormente, se realiza la descripción de sus actuaciones internacionales.

Tabla 3Calificación de Dubái bajo el modelo de medición de actividad internacional de las ciudades y regiones

Categoría		tegoría	Evidencia	Puntaje
Estructura	G1	Existencia de un órgano de vinculación exterior en el nivel de dirección.	Dentro de la estructura administra de Dubái, se encuentra la Dirección General de Residencia y Asuntos Internacionales, DNRD por sus siglas en inglés.	0,50
Gubernamental	G2	Existencia de un órgano de vinculación exterior dependiente del gobernador.	No hay evidencia de que exista otro órgano diferente al DNRD, ni que esté adscrito a la oficina de los gobernadores.	0,00
Actividades de promoción del estado mediante recursos electrónicos.		del estado mediante	El gobierno de Dubái cuenta con página web oficial, adicionalmente toda un red electrónica dedicada a la promoción del turismo, el comercio y las inversiones, y varias cuentas oficiales en redes sociales como Facebook y Twitter todas con financiación gubernamental.	0,20
		Conducción de giras	Existe evidencia de varias giras oficiales para la promoción del comercio, tal como la	

	oficiales para la promoción del comercio y las inversiones. realizada en junio de 2014 a la región de Erbil, capital del Kurdistán iraquí, en la que además participaron inversionistas y empresarios.		0,20	
Actividad Económica	E3	Celebración de convenios de cooperación económica.	En el año 2005, Dubái y Moscú establecieron convenios de cooperación económica con la finalidad de impulsar proyectos en el campo del comercio y la salud y compartir experiencias en asuntos de gobernabilidad de ciudades.	0,20
	E4	Firma de convenios para el desarrollo de proyectos productivos.	Tras el éxito de Dubái en el desarrollo de su proyecto de Ciudad Inteligente, se han firmado convenios con las ciudades de Kochi, en la India y Lagos, en Nigeria, con la finalidad de desarrollar para estas el mismo modelo de Ciudades Inteligentes	0,20
	E 5	Existencia de oficinas en el extranjero para la promoción económica.	En las embajadas de los Emiratos alrededor del mundo, cada emirato cuenta con oficinas de promoción económica. Sin embargo, estas obedecen a una actuación de la política exterior de La Federación y no tiene relación con paradiplomacia.	0,00
Actividad Política	P1	Realización de visitas de cortesía al extranjero.	En abril de 2016, el jeque de Dubái y actual vicepresidente de los Emiratos Árabes Unidos, Mohammed bin Rashid Al Moktoum fue recibido en la región de Extremadura, España, con motivo de una visita de cortesía.	0,20
	P2	Ejecución de giras de atención a la población migrante.	El auge internacional de Dubái, la ha convertido en una región de altísima atracción de inmigrantes de todo el mundo, y a su vez, poca migración de dubaitís. Al momento de realizar esta investigación no hay registros de giras oficiales de atención a la población migrante en el exterior.	0,00
	Р3	Firma de convenios de amistad y cooperación.	A 2016, Dubái cuenta con quince hermanamientos de ciudades alrededor del mundo.	0,20
	Membresía en asociaciones internacionales de carácter regional o fronterizo. Actualmente, Dubái tiene membresía en la sección de Medio Oriente y Asia Occidental, de la Red Mundial de Ciudades y Gobiernos Locales y Regionales (UCLG-MEWA, por sus siglas en inglés).		0,20	
	P5	Membresía en asociaciones internacionales sin carácter regional o fronterizo.	Dubái es miembro de la Asociación Internacional de Ciudades Hermanas y fue organizador del foro mundial de la misma, en mayo de 2004.	0,20
Calificación				Puntaje
Paradiplomacia Alta			2,10	

Fuente: Elaboración propia a partir de (Schiavon, 2010), (DNRD, 2016), (Goverment of Dubai, 2016), (Deparment of Tourism, 2016), (Dubai Chamber, 2016), (Iraq Business News, 2014), (Emirates News Agency, 2005), (Vigario, 2016), (Al Jandaly, 2004), (UAE Interact, 2004), (Arabian Business, 2016), (UCLG-MEWA, 2016)

Como se observa en la tabla 3, la paradiplomacia de Dubái es considerada como Alta, de acuerdo al modelo de calificación propuesto por Schiavon; sin embargo, un modelo cuantitativo puede quedarse corto para analizar a profundidad la gestión internacional de este Emirato. A continuación, se abordan actuaciones internacionales de Dubái, bajo un modelo descriptivo, que dan un peso mayor al análisis cuantitativo expuesto con anterioridad.

Una de las actividades internacionales que más relevancia ha tomado para las ciudades es la firma de convenios de cooperación y hermanamientos. En ese sentido, Dubái mantiene relaciones de hermanamientos con quince ciudades alrededor del mundo, al menos una por continente, en un proceso iniciado a finales de los años 90 del siglo XX y que ha tenido mayor intensidad en lo corrido del siglo XXI, respondiendo a una estrategia formulada por las autoridades en búsqueda de diversificación geográfica, económica y cultural, en cada continente y en el mundo árabe. La tabla 4 muestra los diferentes hermanamientos de Dubái.

Tabla 4 Hermanamientos de Dubái

Hermanamientos de Dubai				
Ciudad	País	Año		
Casablanca	Marruecos	1994		
Estambul	Turquía	1997		
Shanghái	China	2000		
Gold Coast	Australia	2001		
Osaka	Japón	2002		
Detroit	Estados Unidos	1998		
Dundee	Escocia	2004		
Frankfurt	Alemania	2005		
Moscú	Rusia	2005		
Barcelona	España	2006		
Cantón	China	2012		
Erbil	Irak	2014		
Damasco	Siria	-		
Beirut	Líbano	-		
Ginebra	Suiza			

Fuente: Elaboración propia a partir de (Iraq Business News, 2014), (Emirates News Agency, 2005), (City of Gold Coast, 2016), (Guangzhou International, 2016), (Snow & Taylor, 2008, pág. 95), (Foreign Affairs Office of Shanghai Municipality, 2009), (Istanbul, 2016) y (Albawaba Business, 2004).

Muchas ciudades a nivel mundial tienen numerosos hermanamientos con sus pares, sin embargo, pocas dan interés especial a los mismos pues en algunos casos son simples formalismos. Sin embargo, Dubái, ha entendido bien la función que tienen los hermanamientos dentro de su

estrategia de internacionalización, esto lo materializó en el año 2004 cuando acogió el foro de ciudades hermanas en el que estuvieron presentes las principales autoridades de Dubái y el ministro de hacienda de los Emiratos, así como más de 600 delegados de las ciudades con las que este Emirato tiene hermanamientos.

Estos hermanamientos han tenido objetivos claros en las actuaciones internacionales de Dubái, especialmente en las que tienen relación con el turismo, el comercio internacional y las inversiones financieras. Los objetivos de estos hermanamientos van desde trabajar aspectos turísticos en conjunto, como en el caso de la ciudad de Gold Coast con la que se ha colaborado en el proyecto del zoológico y la ciudad de los niños, o Damasco, con la que se ha trabajado en la restauración de los sitios históricos y patrimoniales; hasta buscar la promoción de mercados de bienes raíces y el desarrollo de proyectos de infraestructura, como en el caso de Erbil con la que se ha convocado especialmente a la participación de los empresarios. Además, se han generado convenios de buenas prácticas y buen gobierno, buscando contribuir de manera bilateral en la reducción burocrática de las instituciones gubernamentales y en el desarrollo de estrategias electrónica para la gobernabilidad de los territorios.

Por otro lado, la gestión internacional de Dubái se ha concentrado también en la promoción del comercio y el turismo, y la atracción de inversión extranjera.

La promoción del comercio internacional ha sido uno de los mayores estandartes de la paradiplomacia de Dubái. Fue el primer Emirato en ofrecer el modelo de negocios de zonas libres a las empresas extranjeras, otorgando, entre otras, incentivos a la inversión, repatriación total de capitales y utilidades, e incentivos tributarios. A 2016 la ciudad cuenta con 24 zonas libres o francas (Dubai FDI, 2016). Una muestra de la exitosa estrategia de internacionalización de Dubái a través del comercio exterior es el Puerto y Zona Libre Jebel 'Ali, primera zona libre de la ciudad establecida en 1985 con 19 compañías, en la primera década de funcionamiento, eran ya 500 y para el año 2015 son más de 7.000 las empresas que integran esta zona libre, una de las más grandes del mundo.

Entre las principales compañías extranjeras ubicadas en esta zona libre se pueden mencionar las siguientes: Abba, Acer, Aiwa, Amoco, Arabian Agencies Shell Markets, Black & Decker, Bp, Casio, Citizen Colgate & Palmolive, Compaq, Daewoo, Ericsson, General Motors, Gold Star, Hitachi, Honda, Hyundai, Ibm, Jvc, Land Rover, Mitsubishi, Mobil, National Panasonic, Nestlé, Nissan, Nokia, Pioneer, Philips, Reebock, Samsung, Sanyo, Sony, Toys "R" Us, 3m, Union Carbide, Xerox, York International (Marín Guzmán, 2010, pág. 391).

Además del comercio, Dubái ha logrado consolidarse como una ciudad atractiva para los inversores extranjeros. Muestra de ello es su ubicación en el sexto puesto dentro del ranking mundial de ciudades que más atrajeron inversión extranjera directa durante el año 2015, al haber captado 28.600 millones de Dírhams (equivalente a más de 7.000 millones de dólares) (Dubai FDI Monitor, 2015). Dicha cifra espera superarse en el año 2016, pues durante el primer trimestre del año han captado más de 15.000 millones de Dírhams. De igual manera se ubicó en el cuarto puesto del ranking mundial en atracción de proyectos durante el mismo año. Vale la pena resaltar que en el periodo comprendido entre 2014 y 2015 Dubái captó alrededor de 420 proyectos de inversión extranjera, el 80% del total captado por todos los Emiratos Árabes Unidos (Crossborder Investment Monitor, 2016). Arabia Saudita, Estados Unidos, el Reino Unido, India y Kuwait, son los principales inversores extranjeros.

Consecuentemente con lo anterior, Dubái se ha convertido en un destino turístico muy atractivo en el contexto internacional. Durante el año 2015 la ciudad recibió 9.38 millones de turistas, cifra superada en el periodo enero-agosto de 2016, en el que recibió 9.58 millones (Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing, 2016). La tabla 5. muestra el top 10 de los países de origen de los turistas que visitaron Dubái y la ilustración 1. el porcentaje de visitantes por regiones.

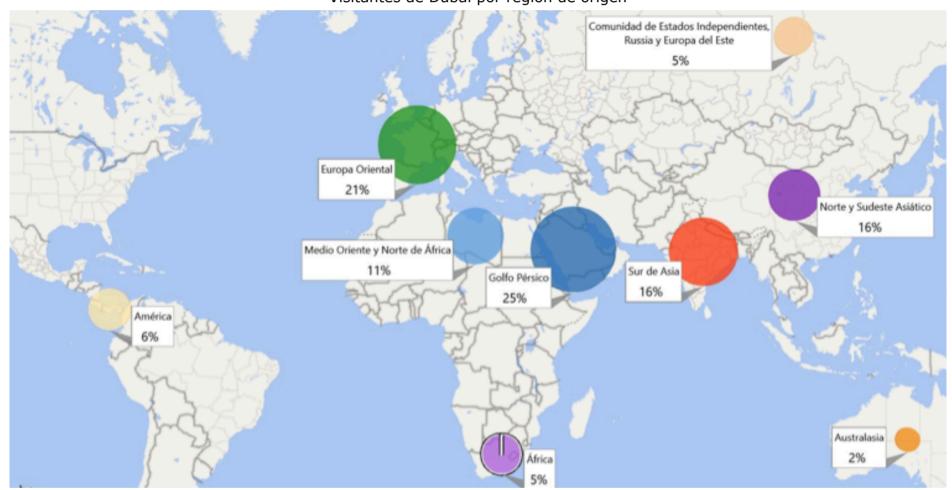
Tabla 5Visitantes de Dubái por país de origen

País	2015	2016
Arabia Saudita	1.064.000	1.117.000
India	989.000	1.085.000
Reino Unido	765.000	798.000

Omán	660.000	781.000
Estados Unidos	398.000	394.000
Pakistán	343.000	390.000
China	307.000	347.000
Irán	316.000	299.000
Alemania	301.000	294.000
Kuwait	300.000	293.000

Fuente: Elaboración propia a partir de (Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing, 2016)

Ilustración 1Visitantes de Dubái por región de origen



Fuente: Elaboración propia a partir de (Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing, 2016)

Se resalta el papel de las autoridades gubernamentales dubaitís en que el turismo se convierta en un pilar central del crecimiento y la diversificación económica de la ciudad. De hecho, las mismas han resaltado la importancia de mantener las inversiones en este sector de la economía con miras a superar los 20 millones de visitantes en el año 2020 (Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing, 2016). En este punto es importante hacer mención de que el aeropuerto internacional de Dubái fue, en el año 2015, el tercero más transitado a nivel mundial con una movilización de más de 78 millones de pasajeros (CNN, 2016), contando con más de 6.500 vuelos semanales y más de 2 millones de toneladas de carga movilizadas (Dubai Airports, 2016).

4. Conclusiones

Durante los últimos años, Dubái ha logrado consolidar una estrategia de inserción internacional que ha sido exitosa, la paradiplomacia ha cobrado especial relevancia en lo corrido del tercer milenio, mostrando un evidente liderazgo, no solo a nivel local en relación a los demás Emiratos, sino también a nivel regional y mundial.

Un punto de especial mención es que el ordenamiento jurídico de la Federación de Emiratos, permite la paradiplomacia. Si bien existen lineamientos claros y una política exterior de Estado perfectamente definida, cada Emirato puede realizar actuaciones internacionales libremente, enmarcándose en la línea definida por la política exterior estatal.

El éxito de la paradiplomacia de Dubái es evidente en que el mismo Emirato, en algunos casos es más visible internacionalmente que la Federación a la que pertenece. Se ha convertido en un punto logístico por excelencia en Medio Oriente y en un destino de inversión extranjera, a la par de ciudades como Londres o Nueva York.

Referencias bibliográficas

Jandaly, B. (2004). *Dubai set to host Sister Cities Forum*. Retrieved 9 6, 2016, from Gulf News: http://gulfnews.com/news/uae/general/dubai-set-to-host-sister-cities-forum-1.321865

Albawaba Business. (2004). *Dubai and Scottish city of Dundee sign 'Sister City' agreement*. Retrieved 9 9, 2016, from http://www.albawaba.com/business/dubai-and-scottish-city-dundee-sign-sister-city-agreement

Arabian Business. (2016). *Dubai said to sign deal to develop Smart City Lagos project*. Retrieved 9 7, 2016, from http://www.arabianbusiness.com/dubai-said-sign-deal-develop-smart-city-lagos-project-636505.html#.V9CCbSh96Uk

City of Gold Coast. (2016). Sister City Programs and International Partnerships. Retrieved 9 9, 2016, from http://www.goldcoast.qld.gov.au/business/sister-cities-international-partnerships-15053.html

CNN. (2016). Estos son los aeropuertos más transitados del mundo. Retrieved 10 6, 2016, from http://cnnespanol.cnn.com/2016/04/04/estos-son-los-aeropuertos-mas-transitados-del-mundo/#0 Crossborder Investment Monitor. (2016). UAE - FDI coverage information.

Deparment of Tourism. (2016). *Visit Dubai*. Retrieved 9 6, 2016, from http://www.visitdubai.com/DNRD. (2016). *he General Directorate of Residency and Foreigners Affairs Dubai*. Retrieved 9 6,

Dubai Airports. (2016). Dubai Airports. Retrieved 10 6, 2016, from http://www.dubaiairports.ae/

Dubai Chamber. (2016). *Dubai Chamber*. Retrieved 9 6, 2016, from http://www.dubaichamber.com/

2016, from http://dnrd.ae/en/MediaCenter/Pages/default.aspx

Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing. (2016). *DUBAI TOURISM 2016: PERFORMANCE REPORT.* Retrieved 6 10, 2016, from http://www.visitdubai.com/en/tourism-performance-report#.

Dubai Corporation of Tourism & Commerce Marketing. (2016). *Tourism Vision 2020.* Retrieved 10 6, 2016, from http://www.visitdubai.com/en/department-of-tourism/about-dtcm/tourism-vision-2020

Dubai FDI. (2016). Free Zones of Dubai. Retrieved 10 6, 2016, from http://www.dubaifdi.gov.ae/English/Pages/FreeZones.aspx

Dubai FDI Monitor. (2015). Annual FDI results. 2015 Highlights Report I.

Duchacek, I. D. (1986). *Territorial Dimension of Politics: Within, Among and Across Nations*. Boulder: Westview Press.

Emirates News Agency. (2005). *Dubai to sign twinning cities agreement with Moscow soon*. Retrieved 9 6, 2016, from http://www.wam.ae/en/news/emirates/1395227451545.html

Foreign Affairs Office of Shanghai Municipality. (2009). Sister Cities. Retrieved 9 9, 2016, from http://www.shfao.gov.cn/wsb/english/Sister_Cities/index.html

Gonzalez, C. H., & Mesa, J. C. (2016). Multilateralismo Chino, ¿Giro hacia el revisionismo?: el caso del BRICS y el G-20. In M. Staiano, L. Bogado, & L. Bono, *Estudios sobre la República Popular China: Relaciones Internacionales y Política Interna* (pp. 17-32). La Plata: Universidad Nacional de la Plata.

Goverment of Dubai. (2016). *The Official Portal of Dubai Goverment*. Retrieved 9 6, 2016, from http://www.dubai.ae/en/Pages/default.aspx

Guangzhou International. (2016). *Sister Cities*. Retrieved 9 9, 2016, from http://english.gz.gov.cn/gzgoven/s3712/gov_list_tt.shtml

Hawley, D. (1971). The Trucial States. New York: Twayne Publisher, INC.

Hellyer, P. (2001). The Evolution of UAE Foreign Policy. In I. Abed, & P. Hellyer, *United Arab Emirates: a new perspective* (pp. 161-178). Londres: Trident Press Ltd.

Hughes, A. W. (2013). *Muslim Identities. An introduction to islam.* New York: Columbia University Press.

Iraq Business News. (2014). *Dubai Proposes Twinning with Erbil*. Retrieved 9 6, 2016, from http://www.iraq-businessnews.com/2014/06/02/dubai-proposes-twinning-with-erbil/

Istanbul. (2016). *Sister Cities of Istanbul*. Retrieved 9 9, 2016, from http://www.greatistanbul.com/sister_cities.html

Marín Guzmán, R. (2010). Paradiplomacia en medio oriente: el caso de la política internacional de Dubai. Estudios de Asia y África, XLV(2), 355-406.

Mesa, J. C., & Gonzalez, C. H. (2016). Paradiplomacia: Una herramienta de poder blando de China. *Revista Papel político*, 21(2), 537-563.

Mesa, J. C., Duarte, L. K., & González, C. H. (2014). Cooperación Internacional Descentralizada. Estudio sobre su institucionalización en Medellín. *Escenarios: empresa y territorios*(3), 101-119.

Michelmann, H. J., & Soldatos, P. (1990). Federalism and International Relations: The Role of Subnational Unit. Oxford: Clarendon Press.

Peck, M. (2001). Formation and Evolution of The Federation and its Institutions. In I. Al Abed, & P. Hellyer, *United Arab Emirates: a new perspective* (pp. 145-160). Londres: Trident Press Ltd.

Rodriguez, M. (2013). Acción directa: hermanamientos, proyectos y otros instrumentos. In M. Agost, A. Fuertes, I. Gimenez, & G. Soto, *Cooperación descentralizada pública* (pp. 273-320). Valencia: Unión de editorailes Españolas.

Schiavon, J. A. (2010). Las relaciones internacionales de los gobiernos estatales en México en la década 2000-2009. In B. Torres, & G. Vega, *Relaciones Internacionales; v. 12 Los grandes problemas de México* (Primera ed., pp. 241-284). México D.F: El Colegio de México.

Schiavon, J. A., & Velázquez Flores, R. (2008). Las relaciones exteriores de los gobiernos locales: un acercamiento teórico-conceptual. In C. Dávila, J. A. Schiavon, & R. Velázquez Flores, *Diplomacia local, las relaciones internacionales de las entidades federativas mexicanas* (pp. 23-38). México D.F: Universidad Nacional Autónoma de México.

Snow, N., & Taylor, P. M. (2008). Routledge Handbook of Public Diplomacy. New York: Routledge.

UAE Interact. (2004). *Dubai sister cities forum in achieving its objectives*. Retrieved 9 6, 2016, from

http://www.uaeinteract.com/docs/Dubai_Sister_Cities_Forum_in_achieving_its_objectives/12119.htm

UCLG-MEWA. (2016). *United cities and local governments Middle East and West Assia*. Retrieved 9 8, 2016, from http://uclg-mewa.org/our-members/

United Arab Emirates. (2016). Constitution of 1971 with Amendments through 2004. Retrieved 9 5, 2016, from https://www.constituteproject.org/constitution/United_Arab_Emirates_2004.pdf

Vigario, D. (2016). El jeque de Dubái, recibido con honores de jefe de Estado en Extremadura. Retrieved 9 6, 2016, from El Mundo:

http://www.elmundo.es/loc/2016/04/28/5721d59522601d64738b45ac.html

Zeraoui, Z. (2011). Diplomacia paralela y las relaciones internacionales de las regiones. *Desafíos*, 23(1), 59-96.

- 1. Internacionalista Universidad San Martín y Estudiante de Doctorado en Relaciones Internacionales Universidad Nacional de La Plata, Buenos Aires, Argentina. Docente de tiempo Completo de la Institución Universitaria Esumer. Medellín Colombia. mesabedoya@gmail.com http://orcid.org/0000-0001-8495-9988
- 2. Politólogo Universidad Nacional de Colombia Sede Medellín. Magister en Gobierno. Estudiante de Doctorado en Ciencias Sociales. Docente de tiempo completo de la Institución Universitaria Esumer. carlosheg@gmail.com http://orcid.org/0000-0001-6129-8662
- 3. Magister en Ciencias Sociales con especialidad en desarrollo municipal del Colegio Mexiquense A.C Docente Investigadora Institución Universitaria Esumer. lisbeth.duarte@esumer.edu.co . http://orcid.org/0000-0002-0733-2775
- 4. Ras al-Jaima Se adhiere a la federación en febrero de 1972 (Marín Guzmán, 2010, pág. 362)
- 5. Donald Hawley (1971) indica que los nueve estados de la costa oriental de la península arábiga (Abu Dabi, Ajmán, Dubái, Fuyaira, Ras al-Jaima, Sarja, Umm al-Qaywayn, Bahréin y Qatar) fueron denominados entre 1853 y 1971 como los Estados de la Tregua. Antes de llevar este nombre, la región fue llamada la "costa del pirata", pero posteriormente, una vez establecido el dominio británico y tras la firma del tratado de 1853 que buscaba evitar la piratería y la trata de esclavos, la región fue nombrada "costa de la tregua" y los Estados de la misma se conocieron como Estados de la Tregua.

6. Para Aaron W. Hughes (2013, pág. 145) el principio de ijma' es uno de los más importante en la tradición jurídica islámica. Se refiere idealmente al acuerdo consensual para la formación de las resoluciones judiciales. Su justificación también viene de un jadiz (narración) atribuido a Mahoma: "Mi comunidad nunca estará de acuerdo en un error". El consenso es a menudo considerado como la fuente más importante después del Corán y la Sunna.

Revista ESPACIOS. ISSN 0798 1015 Vol. 39 (No 16) Año 2018

[Índice]

[En caso de encontrar un error en esta página notificar a webmaster]

©2018. revistaESPACIOS.com • ®Derechos Reservados